

Chapitre 1 – L'impact de la crise de 1929 : déséquilibres économiques et sociaux

Contexte

 Pages 40-41 – Point de passage

1933 : Roosevelt et le *New Deal*

Lors des élections de 1932, le *New Deal*, ou « nouvelle donne », porte le démocrate Franklin D. Roosevelt à la présidence des États-Unis.

Ce programme économique ambitieux, mis en place à partir de 1933, entend sortir le pays de la dépression. Il a pour philosophie de lutter contre les dérives du capitalisme, de remettre les gens au travail (le pays compte jusqu'à 12,6 millions de chômeurs en 1933, soit un quart de la population active), et de rompre avec la logique libérale qui prévalait jusque-là.

Cette politique repose sur des institutions financées par l'État, comme l'*Agricultural Adjustment Administration* qui verse des subventions aux agriculteurs, la *National Recovery Administration*, qui incite les entreprises à adhérer à un code de « bonne conduite » dans le but de maintenir l'emploi et de soutenir les salaires des travailleurs, ou encore la *Works Progress Administration* qui emploie des millions d'Américains dans de grands travaux.

L'une des caractéristiques politiques du *New Deal* est l'investissement personnel d'Eleanor Roosevelt, la première *First Lady* de l'histoire.

Les résultats du *New Deal* sont contrastés : si le chômage recule, des pans entiers de l'économie restent en grande difficulté ; le revenu national et les exportations n'étaient pas revenus à leur niveau de 1929 à la veille de la Seconde Guerre mondiale.